


Formation initiale - section européenne

 2 ans	Niveau requis Titulaire d'un CAP et/ou niveau 2nde	Statut Scolaire	PFMP 16 semaines sur 2 ans
---	--	-------------------------------	---

Formation en alternance

 1 ou 2 ans	Niveau requis Titulaire d'un CAP et/ou niveau 2nde / 1ère	Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation
--	---	---

Objectifs du BAC PRO MCV

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale
- Obtention d'un BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

Formation

Enseignement général

Français / Histoire-Géo / EMC / Langues vivantes / Mathématiques / PSE / Arts appliqués / EPS

Enseignement professionnel

Conseiller et Vendre / Suivre les ventes / Fidéliser la clientèle
Développer la relation client / Economie - Droit

A l'issus du BAC PRO MCV

Poursuite d'études

BTS ou Formation professionnelle

Insertion professionnelle

Secteurs : Grande distribution, Boutiques, commerce spécialisé

Début de carrière : Adjoint d'un commerçant / Gestionnaire de rayon / vendeur conseil spécialisé

Avec expérience professionnelle : Commerçant / Chef de rayon / Chef de secteur/
Responsable point de vente